

Protagonistas



Fernando Vives, presidente ejecutivo de Garrigues.

Garrigues

Garrigues batió nuevo récord en 2025, alcanzando los 527,7 millones en facturación mundial, con un alza del 9,5%. Estos resultados convierten a la firma dirigida por Fernando Vives en el primer despacho de la UE por ingresos tras doce años de crecimiento ininterrumpido. En España, los ingresos llegaron a los 437,2 millones, un 4,3% más.



Antonio Herrera, socio director de Uría Menéndez.

Uría Menéndez

Entre los tres grandes despachos nacionales, Uría Menéndez es el que más ha visto crecer sus ingresos en España, con un alza del 5,5%, hasta alcanzar los 243,6 millones de euros. A nivel mundial, el despacho dirigido por Antonio Herrera superó la barrera de los 300 millones, concretamente 308,8 millones.



Jacobo Martínez, socio director de Eversheds Sutherland en España.

Eversheds Sutherland

Eversheds Sutherland ha conseguido llegar en 2025 a 25 millones de facturación en España, un hito que han alcanzado gracias a su crecimiento del 11%. El despacho dirigido en nuestro país por Jacobo Martínez también mejora sus ratios de productividad con respecto a 2024, con 347,278 euros por profesional frente a los 296,330.



Joan Roca, presidente ejecutivo de Roca Junyent.

Grupo Roca Junyent

Grupo Roca Junyent ha roto la barrera de los 50 millones de euros de ingresos, tras firmar un ejercicio destacado a lo largo de 2025. El grupo consiguió de esta manera un crecimiento del 11% en sus ingresos en un año en el que Roca Junyent cerró asimismo fichajes destacados como el de Cloe Barnils, David Antón o Javier Arenas.

Las 'Big Four' elevan sus ingresos un 8%

Las áreas de legal y fiscal de Deloitte, EY, KPMG y PwC registran una cifra de facturación conjunta que ya roza los 900 millones de euros.

ÁREAS LEGALES Y FISCALES DE LAS FIRMAS DE SERV. PROFESIONALES

En millones de euros.

Nombre de la firma	2025	2024	Variación (%)
PwC Tax & Legal	246,7	229,6	7,4
EY Abogados	233,1	213,8	9
Deloitte Legal	227,3	214,8	5,8
KPMG Abogados	191,6	174,1	10,1
ETL Global	187,4	147	27,5
BDO Abogados	62,3	55,4	12,5
Auren	42,2	37,6	12,3
Grant Thornton	37,3	32,2	15,8
Crowe Legal y Tributario	30,7	27,3	12,8
Forvis Mazars	28,7	25,8	11,2
PKF Attest	24,3	21,1	15,4
Baker Tilly	23,3	21,5	8,5
Afianza Legal	21,2	12,2	73,4
RSM Tax & Legal	21	16,2	29,6
UHY Spain	7,1	6,5	9,5

Fuente: Despachos, Registro Mercantil y elaboración propia

J. de las Casas, Madrid. El peso del negocio legal de la *Big Four* no deja de aumentar. Las áreas de legal y fiscal de Deloitte, EY, KPMG y PwC cierran un nuevo curso de crecimiento y refuerzan su posición en el mercado nacional. En conjunto, las cuatro principales firmas de servicios profesionales suman una cifra de facturación total de 898,7 millones de euros, lo que supone un incremento medio del 8% en sus ingresos entre 2024 y 2025.

PwC Tax & Legal cerró el pasado ejercicio con unas ventas de 246,7 millones de euros, un 7,4% más que en el año anterior. La cifra de negocio que la firma reporta a EXPANSIÓN es el resultado de la suma de los ingresos de ocho sociedades en España que se dedican al asesoramiento fiscal y legal, aunque la firma no detalla la cuantía procedente de cada una de ellas.

En su reporte de datos, la firma incluye por segundo año consecutivo una parte de la actividad del negocio legal y fiscal que realiza en el exterior en empresas españolas y que se encargan de gestionar sus socios y equipos nacionales. Esto hace que sus cifras no sean comparables con las que aportan sus competidores y le permitiría ocupar un hipotético tercer puesto que rompería el tradicional podio que conforman los gigantes de la abogacía en España, superando los ingresos de Uría Menéndez.

Tras PwC Tax & Legal, EY Abogados escala una posición y se sitúa en el segundo puesto del ranking de las áreas fiscales y legales de las firmas de servicios profesionales al experimentar un crecimiento del 9% y elevar sus ventas hasta los 233,1 millones de euros. Además del área legal, que representa cerca de la totalidad de esa cifra, la firma suma a los ingresos reportados el porcentaje correspondiente al asesoramiento legal y fiscal del centro de servicios globales que EY tiene en Málaga.

En el último año, EY Abogados ha llevado a cabo cambios en su cúpula con el nombramiento de Adolfo Zunzunegui como nuevo socio director en sustitución de Ramón Palacín, que llevaba siete años al frente de la firma.

Por su parte, Deloitte Legal registra un crecimiento del 5,8% en 2025, que eleva su cifra de negocio hasta los 227,3 millones de euros. La compañía mantiene el nuevo criterio en su contabilidad que ya introdujo en el pasado ejercicio, tras una reorganización de su estructura a escala global que se tradujo en la integración de Business Process Solutions (BPS), su división de *outsourcing*, en Deloitte Legal.

KPMG Abogados cierra el curso con una facturación de 191,6 millones de euros, un 10,1% más que en 2024. Como ya hizo el año pasado, la firma incluye en los datos reportados todos los ingresos correspondientes a los servicios jurídicos prestados por KPMG en España, aunque aclara que esta cifra no contempla factu-

raciones intragrupo ni de servicios prestados a clientes españoles en el exterior que hayan sido facturados a través de sociedades extranjeras.

Crecimiento generalizado

El crecimiento fue el factor común para las áreas de legal y fiscal de las firmas de servicios profesionales en España en 2025, dado que todas ellas lograron incrementar sus ventas en el último ejercicio. De hecho, diez de las quince compañías que figuran en el ranking lo hicieron a doble dígito.

Inmediatamente tras las *Big Four*, aparece ETL Global con un destacado crecimiento del 27,5% que le permite alcanzar una facturación de 187,4 millones de euros. Para determinar este importe, tiene en cuenta los resultados de las más de 100 sociedades españolas que forman parte del grupo. Todas se encuentran bajo el paraguas de ETL, que es propietario mayoritario de todas ellas, aunque la mayoría sigue operando con su propia marca.

BDO Abogados es otra de las firmas que logra una subida interanual de doble dígito, con un 12,5% que dispara sus ingresos hasta los 62,3 millones de euros. También la española Auren, que crece un 12,3% y factura 42,2 millones, tras la entrada del fondo Waterland en su capital para impulsar su crecimiento. La división legal y fiscal de Grant Thornton, que cerró igualmente su venta al fondo norteamericano New Mountain Capital en 2025, eleva sus ventas un 15,8% hasta los 37,3 millones de euros.

En cualquier caso, la novedad más destacada en el ranking es la irrupción de Afianza Legal. La firma incrementa sus ingresos un 73,4% en el último año hasta los 21,2 millones, fruto de una intensa estrategia de crecimiento inorgánico. Fundada en 2002 por José Luis Cogolludo, Afianza apuesta por la integración de despachos para consolidarse como un referente a escala nacional en el sector.

Las áreas de legal y fiscal de todas las firmas de servicios profesionales crecieron en 2025

Diez de las quince compañías lograron un aumento de sus ventas a doble dígito en el último año

ETL Global cerró el ejercicio con un crecimiento del 27,5%, hasta los 187,4 millones