

BCN Mid-50	24.415,3	-26,84	↓	-0,11%
BCN Global-100	807,9	-2,32	↓	-0,29%

Baqueira Beret repite ingresos con menos esquiadores y gana 11 millones

DEPORTES DE INVIERNO/ La compañía privada que gestiona la estación del Pirineo de Lleida facturó 64 millones de euros en el ejercicio terminado en junio de 2023 y repartió dividendos por 2,2 millones.

J. Orihuel. Barcelona

Baqueira Beret, la empresa privada que gestiona el complejo de deportes de invierno del mismo nombre en el Pirineo de Lleida, cerró el pasado ejercicio con un ligero incremento de la facturación, pese a reducir el número de esquiadores con respecto a la campaña 2021-2022, en la que la estación registró las mejores cifras de su historia.

Las instalaciones de Val d'Aran y Valls d'Aneu alcanzaron en el ejercicio terminado el pasado 30 de junio una cifra de negocio consolidada de 64,3 millones de euros, un 2% más.

La temporada, marcada por la "escasa precipitación de nieve natural" y las "pocas ventanas de frío" –indica la memoria de la empresa–, se saldó con un total de 990.032 esquiadores, un 4,2% por debajo del récord de 1,03 millones de la campaña anterior.

La empresa controlada por la familia Serra, accionista de referencia del grupo asegurador Catalana Occidente, destaca en su informe de gestión que, aunque no fue posible superar el número de esquiadores de 2021-2022, la cifra estuvo "muy por encima de temporadas anteriores". La estación permaneció abierta 136 días –siete menos que un año antes–, con nevadas durante 29 días.



El complejo abarca un total de 170 kilómetros de pistas.

Además de los *forfaits*, la cifra de negocio incluye los ingresos de los locales de restauración de las pistas –que subieron un 6%–, el alquiler de material, y la facturación de las filiales Hovasa, cuyo principal activo es el Hotel Montarto, y Viajes Baqueira Beret, que cuenta a su vez con una filial en Francia.

El aumento de las ventas no se pudo trasladar al resultado, que cayó un 13%. La compañía obtuvo en 2022-2023 un

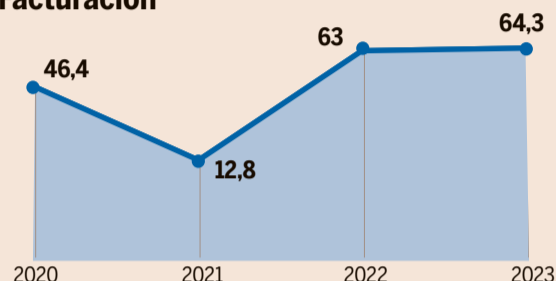
El complejo registró un total de 990.000 esquiadores, un 4,2% por debajo de la campaña anterior

El resultado neto retrocedió un 13% tras el récord de beneficios del ejercicio 2021-2022

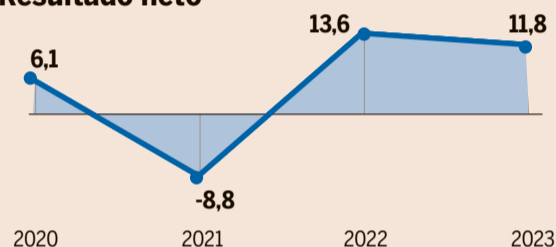
LA TRAYECTORIA DE LA ESTACIÓN*

Cifras consolidadas en millones de euros

> Facturación



> Resultado neto



*Ejercicios cerrados a 30 de junio

Expansión

Fuente: Baqueira Beret y elaboración propia

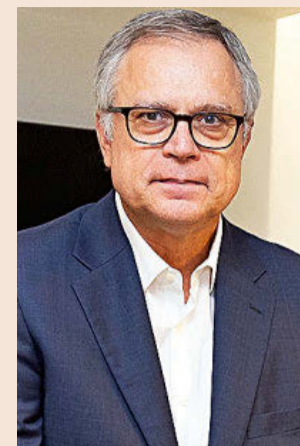
beneficio consolidado después de impuestos de 11,8 millones y un resultado de explotación de 15,3 millones de euros (-14%). La junta de accionistas acordó en diciembre repartir dividendos por 2,2 millones de euros.

Baqueira Beret finalizó el ejercicio con unos fondos propios de 87,5 millones de euros, un 10% más, y recortó un 22% la deuda bancaria, hasta situarla en 3,4 millones.

La empresa, con una plan-

tilla total de 720 personas, realizó en 2021-2022 las inversiones más elevadas de su historia, por un importe de 18 millones, con la sustitución del antiguo telesilla Dossau como actuación estrella.

La nueva temporada invernal ha arrancado con un alza interanual del 12% en la cifra de esquiadores durante la reciente campaña navideña y con 116 kilómetros de pistas abiertas, unos veinte más que en la Navidad anterior.



Fernando Escura está al frente del despacho barcelonés

ETL crece en el mercado catalán con la integración de Escura

Laura Saiz. Madrid.

Nuevo movimiento estratégico de ETL Global, que sigue imparable en su proceso de expansión en España. Según ha podido confirmar EXPANSIÓN, su última integración la ha protagonizado Bufete Escura, despacho con fuerte implantación en Barcelona que en 2022 facturó 5,9 millones de euros y cuenta en plantilla con más de 80 profesionales.

En paralelo, Fernando Escura ha sido nombrado consejero de la sociedad ETL Global Asesores Fiscales y Abogados, que actúa como comité de dirección del área jurídica de la firma de servicios profesionales en España con poder tanto de decisión como de dirección. Por encima de ellos, sólo está Juan Bermúdez, consejero delegado de ETL Global en el mercado nacional.

Escura se fundó en Barcelona en 1905, tiene oficinas en la capital catalana y Madrid, así como en Calafell y El Vendrell (Baix Penedès) y es un despacho multidisciplinar integrado por abogados, economistas y graduados sociales.

ETL Global está en el top ten del ranking de facturación que elabora EXPANSIÓN. En 2022, sus ingresos –fruto de la suma de más de 80 firmas que se dedican al asesoramiento legal y fiscal– alcanzaron los 111,8 millones de euros, un 22,8% más que en el ejercicio anterior.

En Catalunya, el pasado otoño, ETL integró también los despachos Farrerons Asesores, ubicado en Sitges (Garraf) y especializado en asesoramiento fiscal, laboral y contable, y Asspe, situado en Sant Pere de Ribes (Garraf).

Asabys lidera una ronda de 5,5 millones en XRHealth

J. Orihuel/G.Trindade. Barcelona

Asabys Partners invierte en la empresa estadounidense XRHealth, que ha desarrollado una plataforma de atención médica digital y que en septiembre de 2023 completó su fusión con la firma catalana de realidad virtual para salud mental Amelia Virtual Care, la antigua Psious.

La gestora barcelonesa de capital riesgo, que entró en 2019 en Psious, ha liderado una ronda de financiación de seis millones de dólares (5,5 millones de euros) en la com-

pañía de Boston (EEUU). La firma tiene también oficinas en la capital catalana y Sidney (Australia) y un centro de I+D en Tel Aviv (Israel), y cuenta con sesenta empleados.

Junto a Asabys, participa en la ronda Nova Prime Fund, vehículo inversor del gigante coreano de la electró-

La firma de EEUU se fusionó el pasado año con la catalana Amelia Virtual Care, la antigua Psious

nica de consumo LG y de la gestora norteamericana Clearbrook, que irrumpe así en el capital de XRHealth. Además, han tomado parte en la operación inversores que ya estaban en la compañía, como Caixa Capital Risc.

La inyección permitirá a XRHealth impulsar su plataforma de atención médica basada en inteligencia artificial para tratar a pacientes con afecciones de salud mental y apoyar la integración con los negocios, la tecnología y el equipo de Amelia Virtual Ca-



De izquierda a derecha, Josep Lluís Sanfeliu y Maite Malet (Asabys), Eran Orr (XRHealth) y Ramon Benet (Asabys).

re. "La financiación está destinada a apoyar el crecimiento de nuestra plataforma, que ahora es la solución de realidad virtual y aumentada más grande para salud física y

mental, revolucionando la atención médica digital al hacerla accesible a cualquier persona, sin importar donde esté", señala Eran Orr, CEO de XRHealth.