



Imagen de las nuevas oficinas de Legal Army.

## SEDE

## Legal Army se muda para seguir creciendo

**Alejandro Galisteo.** Madrid  
Legal Army cambia de sede. La firma de servicios legales alternativos dirigida por Natalia Martos aterriza en la madrileña calle de Princesa. Las nuevas oficinas, ubicadas en el número 31, en mitad de la arteria que une Moncloa con Plaza de España, dispondrán de 260 metros cuadrados. “Pretendemos duplicar la plantilla este mismo año pasando de 12 a más de 20 personas”, asegura Martos sobre uno de los principales motivos que le ha llevado a abandonar su antigua sede.

La fundadora de Legal Army describe sus nuevas instalaciones como adaptadas a su forma de trabajar. “Tenemos tres *hubs* para mantener videoconferencias, además de dos salas de reuniones para reuniones presenciales o vía online. Una de estas salas dispone de zonas de relax y trabajo en equipo”, asegura la abogada.

### La firma pretende duplicar su plantilla, pasando de 12 a más de 20 trabajadores este año

La mudanza no se ha hecho sólo porque la ALSP tiene intención de reforzar su equipo. “Estamos creciendo muy rápidamente, a un 40% de facturación interanual”, admite su fundadora.

De hecho, este crecimiento ha despertado el interés por la compañía. “Hace un par de meses recibimos una oferta de compra del 100% de Legal Army por parte de un gran grupo iberoamericano de servicios legales que finalmente rechazamos”, apunta Martos. No obstante, se debaten sobre si crecer orgánicamente “o dar entrada a un fondo de *smart capital* o a un socio industrial”.

## GESTIÓN

## Ejaso ETL Global reorganiza su estructura

El nuevo consejo de administración dirigirá a los más de 240 profesionales con los que cuenta la firma.

**Laura Saiz.** Madrid  
Profesionalizar la firma y acercarla a un modelo más empresarial es el objetivo de Ejaso ETL Global con la reciente creación de un consejo de administración formado por cuatro socios ejecutivos: Manuel González-Haba y José Luis de Navasqués, consejeros ejecutivos y responsables de marketing, comunicación y desarrollo de negocio; Gonzalo Grandes, consejero ejecutivo y responsable de recursos humanos; y Juan Enrique Altimis, consejero ejecutivo y responsable del área corporativa económico-financiera. Además, Alfredo Hernández y Álvaro Hernando son consejeros no ejecutivos.

Este movimiento de la firma fundada en 1984 y que ahora cuenta con un equipo de más de 240 profesionales responde a su plan estratégico en el que la sucesión ordenada y el crecimiento son dos de sus pilares.

Juan Enrique Altimis es socio y director de fiscal de Ejaso ETL Global. Ha desarrollado su carrera en el área del asesoramiento tributario general a empresas y grupos familiares. También tiene experiencia en reestructuraciones empresariales, planificación



Los consejeros ejecutivos del consejo de administración de Ejaso ETL Global Manuel González-Haba, José Luis de Navasqués, Gonzalo Grandes y Juan Enrique Altimis.

### El plan estratégico del bufete pasa por acercarlo a un modelo más empresarial

patrimonial y sucesoria personal, análisis de operaciones vinculadas y seguimiento de procedimientos tributarios.

Asimismo, Manuel González-Haba dirige el área de mercantil y societario del bufete. Abogado en ejercicio desde 1998 y socio de Ejaso desde 2008, cuenta con una amplia experiencia en el mercado inmobiliario.

José Luis Navasqués es so-

cio y director del departamento de recuperación de créditos y gestión de activos. Con experiencia previa en otros despachos españoles, como N & N, donde fue responsable de procedimientos judiciales así como del desarrollo del área fiscal del despacho, se incorporó como socio a Ejaso en 2017.

El socio Gonzalo Grandes es responsable de procesal y de competencia. En la firma desde 1994, es experto en litigación y arbitraje, y en el sector energético. Además, es asesor de la Confederación de Empresarios de Estaciones de Servicio, además de árbitro en la Asociación Europea de Arbitraje.



John Cleland, socio director mundial de Pinsent Masons.

## RESULTADOS

## Pinsent Masons crece un 6% a nivel mundial

**L.S.** Madrid  
Pinsent Masons ha aumentado un 6% su facturación global en el último ejercicio fiscal, cerrado el pasado mes de abril, hasta llegar a los 595 millones de euros. La oficina española dirigida por Diego Lozano, que acaba de celebrar su quinto aniversario, ha sido una de las que más han empujado para conseguir estos resultados, ya que su crecimiento en este ejercicio fue del 35%.

Además, el bufete acaba de anunciar novedades. Andrew Masraf sucederá a Richard Foley como socio sénior a partir del próximo 1 de octubre, mientras que John Cleland seguirá siendo su socio director a nivel mundial. Foley cumple así ocho años en el cargo, el máximo permitido.

## MERCADO

## Nace Kenners, un nuevo despacho multidisciplinar fundado por cuatro socios

**Laura Saiz.** Madrid  
La experiencia como bandera es uno de los puntos fuertes del nuevo despacho que llega al sector legal español. Se trata de Kenners Wealth Tax & Legal, una firma fundada por cuatro socios sénior con más de 25 años de experiencia laboral en despachos internacionales y nacionales: Álvaro de la Vía, Luis Divar, Álvaro Escobar y Manuel Gutiérrez. Su trayectoria pasa por áreas

de práctica complementarias como tributario, mercantil, arbitraje y litigación, tanto civil y mercantil como penal económico o contencioso-administrativo.

El objetivo de esta nueva firma legal es, como explican desde el propio despacho, la planificación y protección fiscal y legal de patrimonios familiares y corporativos.

Álvaro de la Vía cuenta con 25 años de experiencia en pla-

nificación fiscal patrimonial, planificación internacional y fiscalidad contenciosa. Reconocido por *Chambers*, ha trabajado anteriormente en despachos de la talla de Briz, Araoz & Rueda o EY, además de ser profesor de planificación fiscal internacional en IE Law School.

Asimismo, Luis Divar ha asesorado en las áreas de litigación (civil y mercantil), penal económico y arbitraje.

Cuenta con más de 20 años de experiencia, tres de ellos en Nueva York.

Con casi 25 años de trayectoria, buena parte de ellos en Briz, Álvaro Escobar ha dedicado su carrera al asesoramiento fiscal en ámbitos tan variados como movilidad internacional, planes de retribución y beneficios, planes de acciones, operaciones vinculadas o consolidación fiscal, entre otros.



Álvaro De la Vía, Álvaro Escobar, Luis Divar y Manuel Gutiérrez, socios fundadores de Kenners Wealth Tax &amp; Legal.

Por último, Manuel Gutiérrez ha trabajado durante casi 25 años de carrera profesional en el asesoramiento en derecho tributario. El socio de

Kenners está especializado en materia contable y financiera, además de en procedimientos tributarios y aduaneros de especial complejidad.