

Deloitte Legal



Philip Mills,
líder
global de
fiscal.

Global

- **Facturación 2020:** 10.154,9 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 9.744 millones de euros.
- **Variación:** +2,3%
- **Sede central:** Nueva York

La parte fiscal y legal de Deloitte consiguió en 2020 superar la mítica cifra de los 10.000 millones de euros de facturación global (8.900 en dólares), un éxito que se produjo gracias a su crecimiento del 2,3%. La oficina española no pudo, en esta ocasión, seguir la estela mundial, ya que sí sufrió más dificultades por culpa de la pandemia. Eso sí, sigue manteniendo su importancia internacional con Luis Fernando Guerra al frente de toda la pata legal.



Luis Fernando Guerra,
socio
director.

España

- **Facturación 2020:** 125,2 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 128,1 millones de euros.
- **Variación:** -2,3%
- **Oficinas:** 21 en toda España

KPMG Abogados



David Linke,
resp.
global
de legal
y fiscal.

Global

- **Facturación 2020:** 7.394 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 7.414 millones de euros.
- **Variación:** -2,1%
- **Sede central:** Londres

KPMG en sus divisiones de fiscal y legal no ha tenido un buen año en 2020 y sus ingresos se vieron reducidos un 2,1% a nivel mundial y un 3,8% en España. Sin embargo, el despacho ya ha experimentado varias subidas y bajas en los últimos ejercicios, por lo que habrá que esperar a ver cómo se comporta en 2021 con la pandemia más controlada y la actividad económica de todos los sectores menos castigada por las restricciones.



Alberto Estrelles,
socio
director.

España

- **Facturación 2020:** 106,6 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 110,8 millones de euros.
- **Variación:** -3,8%
- **Oficinas:** 16 en toda España

Las cifras más destacadas

10,6%

La oficina española de DWF, denominada DWF-RCD, representa un 10,6% de los ingresos de todo el grupo, una cifra que se ha reducido ligeramente el pasado año.

1.741%

La facturación de la división legal y fiscal de Deloitte en España ha crecido desde 1998 un 1.741%, hasta alcanzar los 125,2 millones de euros.

14,8%

El ambicioso plan estratégico de crecimiento de ETL Global le ha servido para ser el bufete que más crece a nivel mundial el último ejercicio. Ya factura 958,1 millones de euros, un 14,8% más.

10,5%

BDO Abogados es de las grandes firmas extranjeras con presencia en España la que más ha crecido el último ejercicio, con un 10,5%, hasta los 31,7 millones. Le sigue Allen & Overy, con un 6,9%.

te internacional en implantarse en España con la apertura de su oficina de Madrid en 1965, ya cuenta en nuestro país con más de dos centenares de profesionales, muy lejos de los 65 abogados que tenía, por ejemplo, en 1998.

El aumento de sus ingresos también es una buena muestra de cómo van consolidándose las firmas globales en España. Así, Baker facturaba en 1998 un total de 9,6 millones

de euros, un 596% menos que lo que firmó, por ejemplo, 20 años después en 2008, con 66,8 millones de euros. En 2020, ya está en 73,23 millones de euros.

Subida aún más espectacular la que ha firmado Deloitte en poco más de dos décadas. En 1998, ni siquiera llegaba a los siete millones de euros de facturación y ahora supera los 125 millones, lo que representa un 1.741% más.

No obstante, el presente ejercicio será un prueba de fuego para todos ellos. Con la pandemia más controlada y la reactivación económica –eso sí, más o menos fuerte dependiendo de los territorios–, los bufetes, ya sea internacionales o nacionales, tienen como tarea mejorar el porcentaje de crecimiento de sus ingresos a nivel español. El año pasado, se quedó en un 1,9%, lejos del 8,8% de 2019.

ETL Global



Christian Gorny,
consejero
delegado.

Global

- **Facturación 2020:** 958,1 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 834,6 millones de euros.
- **Variación:** +14,8%
- **Sede central:** Essen

España es un mercado fundamental para ETL Global. No en vano, sus ingresos representan un 8,9% de la facturación total de la firma de servicios profesionales con sede central en la ciudad alemana de Essen. En 2019 este porcentaje era del 9,6%. Sin embargo, el plan estratégico de toda la compañía es muy ambicioso y prevé crecimientos muy fuertes en todos los países con gran peso de los movimientos inorgánicos para conseguirlo.



Juan Bermúdez,
consejero
delegado.

España

- **Facturación 2020:** 84,99 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 80,48 millones de euros.
- **Variación:** +5,6%
- **Oficinas:** En 26 ciudades

Baker McKenzie



Milton Cheng,
presidente
mundial.

Global

- **Facturación 2020:** 3.537,1 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 3.248 millones de euros.
- **Variación:** +6,9%
- **Sede central:** Chicago.

Baker McKenzie está de enhorabuena al pasar el último ejercicio de los 3.000 millones de dólares de facturación, concretamente llegó a los 3.100 (3.537 millones de euros). La mayoría de las regiones en las que opera registró un crecimiento significativo: en Asia-Pacífico aumentaron un 5,8%; en EMEA, un 12,7%; y en Norteamérica, un 5,5%; mientras que en América Latina cayeron un 5,6%. En España se comportaron bien, ya que el alza fue del 5%.



Rodrigo Ogea,
socio
director
en Madrid.

España

- **Facturación 2020:** 73,23 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 69,77 millones de euros.
- **Variación:** +5%
- **Oficinas:** Madrid y Barcelona.

Linklaters



Paul Lewis,
socio
director.

Global

- **Facturación 2020:** 1.488,2 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 1.438,3 millones de euros.
- **Variación:** +2,1%
- **Sede central:** Londres

La oficina española de Linklaters sigue ganando poco a poco importancia en el organigrama de la firma británica. Sus ingresos, que en el último ejercicio crecieron un 4,1%, casi el doble que la media del bufete que llegó al 2,1%, están cerca de representar el 5% de todo el despacho, por lo que sus socios están en todas las quinielas para ser protagonistas de los grandes fichajes del sector. De hecho, algunos ya han cambiado de aires en los últimos meses.



José Giménez,
socio
director.

España

- **Facturación 2020:** 70,6 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 67,8 millones de euros.
- **Variación:** +4,1%
- **Oficinas:** Madrid

Clifford Chance



Matthew Layton,
socio
director
global.

Global

- **Facturación 2020:** 1.625,1 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 1.581,2 millones de euros.
- **Variación:** +1,4%
- **Sede central:** Londres

La actividad de Clifford Chance se fue incrementando en cada trimestre del ejercicio pasado (cerrado el 30 de abril), "desde unos primeros meses difíciles afectados por la incertidumbre relacionada con el Covid-19, hasta un último trimestre en que el trabajo alcanzó niveles récord en las distintas áreas de práctica y en las diferentes jurisdicciones", explicaba el despacho, que cerró el ejercicio con un alza de los ingresos del 1,4%.



Jaime Velázquez,
socio
director.

España

- **Facturación 2020:** 64,9 millones de euros.
- **Facturación 2019:** 66,7 millones de euros.
- **Variación:** -2,7%
- **Oficinas:** Madrid y Barcelona